Партнёрство с клубом и лигой Тайфу

Для федеральных компаний

Предлагаем вашей компании стать партнёром программы развития дзюдо: помочь новичкам войти в спорт, поддержать регулярные занятия и рост открытой лиги. Начнём с пилота в Ставрополе, проверим исполнение и согласуем программу на сезон.

Что получает компания

- Собственную тему в спортивной программе: первый шаг в дзюдо, семейный спорт или доступный инвентарь, с понятным предметом поддержки.
- Контент для корпоративных и региональных коммуникаций: истории программы, фото и карточки фактических результатов.
- Участие сотрудников и семей, закреплённые права бренда и отчёт, по которому можно принять решение о продолжении.

Откуда начинаем

База «Тайфу» находится в Ставрополе. Мы объединяем работу клуба и развитие открытой лиги дзюдо. Для организации подготовлена платформа с заявками, турнирными сетками, результатами, учётом бюджета и обязательств перед партнёрами.

Предлагаем региональный пилот на 3 месяца и, по его итогам, отдельную программу на 6 или 12 месяцев. Выход в другие города потребует местных организаторов, согласованного бюджета и календаря; федеральную географию пока не заявляем как действующую сеть.

Предлагаемый предмет партнёрства

Одна выбранная программа с отдельным бюджетом и перечнем результатов. Компания может финансировать её целиком, закрыть конкретные расходы или предоставить нужные товары и услуги. Условия не привязаны к одному соревнованию.

Что входит в предлагаемый пакет

Базовое предложение рассчитано на пилот продолжительностью 3 месяца. Это общий формат сотрудничества с клубом и лигой. Календарь занятий и мероприятий утвердим вместе до начала; пакет не зависит от одного турнира.

Обязательство	Объём и срок
Представление бренда	1 карточка в разделе партнёров: логотип, ссылка и описание вклада. Размещение на 6 месяцев с даты запуска пилота.
Публикации на сайте	4 публикации: анонс, 2 истории поддержанной программы и итоги. Итоги публикуем в течение 10 рабочих дней после завершения.
Материалы для компании	10 обработанных фотографий и 2 карточки результатов в течение 10 рабочих дней после завершения пилота.
Программа для сотрудников	1 ознакомительное занятие для сотрудников или семей в клубе в период пилота. Возраст, размер группы, дату и доступные места фиксируем заранее.
Совместная акция	1 согласованная акция в период пилота: демонстрация полезного продукта, встреча с тренером или предложение для взрослых. Место, формат и расходы включаем в план.
Подтверждение результата	1 итоговый отчёт в течение 15 рабочих дней после завершения: расходы, исполненные обязательства, фактическое участие и доступная статистика.

Материалы можно использовать в каналах компании

Предлагаем неисключительное право на согласованные фото и карточки для корпоративного сайта, внутренних новостей и социальных сетей на 12 месяцев после передачи. Состав материалов и необходимые согласия оформляем заранее. Рекламные кампании и передача третьим лицам согласуются отдельно.

Производство материалов, работа команды, занятие и акция учитываются в смете. Согласованная стоимость охватывает перечисленные обязательства; дополнительные расходы требуют отдельного утверждения.

Программы для компании

Направление	Предмет поддержки	Ценность для бренда
Партнёр первого шага в спорт	Вводные занятия и подготовка новичков по согласованному плану.	Название компании в совместном названии программы и 2 истории пути группы в рамках 4 публикаций пакета.
Партнёр семейного спорта	Занятия и встречи, объединяющие спорт, родителей и сотрудников.	Совместная встреча как акция пакета; корпоративные материалы о программе и её фактических участниках.
Партнёр развития лиги	Инвентарь, организация спортивных программ, обучение команды или медиа.	Закреплённая роль в выбранном направлении, показ вклада и предложение сезонных прав бренда.

Какие права предлагаем на сезон

Совместное название программы, закреплённый статус партнёра выбранного направления и исключительность в согласованной товарной категории. Территорию, срок, перечень конкурирующих товаров и исключения определим письменно после проверки свободных прав.

Включим 30 дней преимущественных переговоров о продлении. Если расширяем программу, подготовим для каждого города единый перечень обязательств и подтверждений. Права на новые города возникают только после отдельного согласования.

Как связать поддержку с задачей бизнеса

Для HR выберем программу участия сотрудников и семей. Для регионального маркетинга согласуем полезную акцию и отдельную ссылку на предложение для взрослых. Для социальных инициатив покажем, какие спортивные расходы закрыты и сколько занятий действительно состоялось.

Сезонные права, расширение географии, видео и дополнительные активации рассчитываются отдельно. Базовый пакет пилота не распространяется автоматически на весь сезон или каждый город.

Как компания увидит результат

Что оцениваем	Чем подтверждаем
Исполнение пакета	Ссылки на публикации, фотографии размещений, переданные файлы и реестр обязательств со сроками.
Участие в программе	Подтверждённые места и фактические посещения раздельно. Повторные посещения не выдаём за новых участников.
Использование поддержки	Смета и факт по согласованным статьям. Деньги, товары и услуги учитываются отдельно.
Отклик на предложение	При согласованной настройке: переходы по отдельной ссылке или QR-коду и обращения с промокодом. Источник и период указываем в отчёте.

Просмотры и переходы приводим только при наличии доступной статистики, с источником и датой измерения. Продажи, охваты и число участников заранее не гарантируем. Контакты родителей и детей компании не передаём.

Пилот с решением о следующем этапе

До начала утвердим определения показателей, источники, бюджет и календарь. Во время пилота будем фиксировать обязательства, посещения и затраты. После отчёта разберём исполнение и согласуем продолжение, изменение формата или завершение программы.

Стоимость определим по спортивному плану и производству партнёрских материалов. Финансовый вклад и помощь товарами или услугами отражаем раздельно. Условия переноса, замены обязательств и возврата неиспользованной поддержки закрепим до запуска.

Обсудим задачу вашей компании

На первой встрече выберем направление поддержки и деловую задачу, согласуем срок, состав пакета и ориентир по бюджету. Затем подготовим персональную смету и перечень обязательств.

Команда клуба и открытой лиги дзюдо «Тайфу»

Телефон +7 906 471-20-20
Сайт https://tayfujudo.ru/partners
Клуб Ставрополь, ул. Рогожникова, 38, цокольный этаж

Предложение от 16 октября 2026 года. Состав пакета, стоимость и взаимные обязательства утверждаются в соглашении.